

11/11/2019 10:00:00 AM

ЗВІТ ПРО УПРАВЛІННЯ
Товариства з обмеженою відповідальністю "БІНАЙС"

03115, м.Київ, вул. Миколи Краснова 27
код ЄДРПОУ 31403831, ІПН 314038326578
Тел, факс +38044 206 2290

Дата звіту: 2019-12-31

1. Організаційна структура та опис діяльності

Товариство з обмеженою відповідальністю «БІНАЙС» входить до холдингової компанії "АСНОВА". 80% акцій ТОВ "БІНАЙС" належить ПрАТ "АСНОВА холдинг", а ще 20% - трьом фізичним особам (8%, 6% та 6% відповідно). Підприємство не має філій та відокремлених структурних підрозділів.

ТОВ «БІНАЙС» імпортує та продає на території України косметичні засоби відомих світових брендів: Max Factor, Bourjois, Rimmel, Lumene, Vivienne Sabo. З середини 2019 ТОВ «БІНАЙС» почав імпортувати в Україну товари торгової марки Pretty, а з жовтня 2019 розпочалися активні продажі товарів ТМ Pretty в торгівельну мережу Watsons. Торгові марки Max Factor, Bourjois та Rimmel належать французько-американському виробнику косметичних товарів "COTY Inc". Дві третини доходів ТОВ «БІНАЙС» у 2019 році пов'язані із реалізацією товарів корпорації "COTY".
Продукція Max Factor та Bourjois представляє, в основному, вищий та преміальний цінові сегменти, Lumene - середній, Rimmel, Pretty та Vivienne Sabo - косметичні засоби за демократичними цінами.

2. Результати діяльності

У 2019 році ТОВ "БІНАЙС" збільшив чистий дохід від реалізації на 19%, а валовий прибуток - на 34% порівняно із 2018 роком. На фінансові результати підприємства позитивно вплинуло зміцнення курсу гривні, внаслідок якого і валова маржа суттєво зросла, і підприємство отримало 5,6 млн грн доходів від операційних курсових різниць.

В 2019 році розпочалися продажі ТМ Rimmel у торгову мережу EVA, внаслідок чого продажі бренду зросли на 35% порівняно із минулим роком, а EVA стала для Бінайс покупцем №1, посунувши на другу сходинку багаторічного лідера - мережу Watsons.

Найвищий приріст продаж у 2019 році показала торгова марка Vivien Sabo - 49%. ТМ Vivienne Sabo випустила у 2019 ряд нових колекцій косметики, які дуже сподобались українському споживачу. Завдяки цьому ТОВ "БІНАЙС" вдалося вдвічі розширити представленість продукції Vivienne Sabo у мережі магазинів Watsons, що стало запорукою таких високих результатів.

Для ТМ Lumene 2019 став роком значної ротації асортименту: з'явилися нові продукти в більш привабливому дизайні та розпродавались низьколіквідні товарні запаси.

Основними покупцями ТОВ "БІНАЙС" продовжують залишатися три найбільші торгові мережі України на ринку косметики та парфумерії: Watsons, Eva та Prostor, - доля яких в продажах 2019 року зросла до 86%, порівняно із 81% роком раніше.

Таблиця 1. Динаміка доходів та витрат

Найменування	од.вим.	2018	2019	Індекс росту	▲
Чистий дохід	тис грн	256 213	305 127	119	48 914
Валовий прибуток	тис грн	98 406	131 615	134	33 209
Валова маржа (% продаж)	%	38.4%	43.1%		4.7%
Адміністративні витрати	тис грн	(9 739)	(12 783)	131	(3 044)
% от продаж	% of NOS	-3.8%	-4.2%		-0.4%
Витрати на збут	тис грн	(47 590)	(87 758)	184	(40 168)
% от продаж	% of NOS	-18.6%	-28.8%		-10.2%
Результат іншої операційної та не	тис грн	7 123	13 774	193	6 651
% от продаж	%	2.8%	4.5%		1.7%
Фінансова діяльність	тис грн	(2 979)	(3 134)	105	(155)
% от продаж	%	-1.2%	-1.0%		0.1%
Чистий прибуток	тис грн	38 071	34 177	90	(3 894)
% продаж	%	14.86%	11.20%		-3.66%

Таблиця 2. Структура доходів за асортиментом

Вид діяльності	од.виміру	2018	2019	Індекс росту	Структура продаж 2019
Чистий дохід від реалізації	тис. грн	256 213	305 127	119	100%
COTY	тис. грн	177 345	204 514	115	67%
Max Factor	тис. грн	71 630	77 521	108	25%
Bourjois	тис. грн	80 608	93 148	116	31%
Rimmel	тис. грн	25 107	33 845	135	11%
Lumene	тис. грн	34 848	36 353	104	12%
Vivienne Sabo	тис. грн	40 691	60 707	149	20%
Pretty	тис. грн	0	3 450	0	1%
Makeup Revolution	тис. грн	3 308	0	0	0%
Інші доходи	тис. грн	22	103	472	0%

Таблиця 3. Структура доходів за каналами збуту

Покупець	од.виміру	2018	2019	Індекс росту	Структура продаж 2019
Чистий дохід від реалізації	тис. грн	256 213	305 127	119	100%
Watsons	тис. грн	103 028	111 720	108	37%
EVA	тис. грн	71 580	113 916	159	37%
Prostor	тис. грн	33 246	36 248	109	12%
Інші покупці	тис. грн	48 359	43 243	89	14%

Використовуючи сприятливу кон'юнктуру, ТОВ "БІНАЙС" у 2019 році активно інвестував у маркетингові заходи, направлені на просування товарів на ринку України. Зокрема із ключовими торговими мережами погоджено встановлення на території їх магазинів додаткового торговельного обладнання у фірмовому дизайні, виготовлення якого профінансував ТОВ "БІНАЙС". В цілому витрати на маркетинг, включаючи амортизацію фірмового обладнання, зросли в 2,0 разів по відношенню до минулого року (на 25,4 млн грн).

Важливим пріоритетом для ТОВ "БІНАЙС" є залучення найкращих на ринку фахівців та постійне підвищення їх кваліфікації. Внаслідок цього витрати на фонд оплати праці, навчання та розвиток персоналу зросли на 74% (на 12,1 млн грн) порівняно із 2018 роком.

Також у 2019 році ТОВ "БІНАЙС" активно інвестував в ІТ, в тому числі розробку власного сайту. Витрати на ІТ стали третіми за темпами росту в 2019 році - +30% або +545 тис грн.

На наше переконання, ці інвестиції матимуть довготривалий позитивний ефект та принесуть ще більше зростання продажів у найближчі 2-3 роки.

У 2019 році ТОВ "БІНАЙС" значно активніше почав використовувати банківські кредити для фінансування оборотного капіталу, але завдяки високій долі власних коштів у структурі балансу та зниженню банківських ставок, підприємство зменшило % фінансових витрат по відношенню до чистого доходу з 1,2% до 1,0% порівняно з минулим роком.

3. Ліквідність та зобов'язання

У структурі балансу ТОВ "БІНАЙС" переважають оборотні активи, лівова частка яких припадає на дебіторську заборгованість та запаси товарів. Підприємство не має власної нерухомості, тому частка необоротних активів незначна. Необоротні активи представлені, в основному, офісним та спеціалізованим торговим обладнанням.

Активний ріст продаж, початок співпраці з новими постачальником та постійна ротація асортименту супроводжувалась збільшенням термінів оборотності запасів та дебіторської заборгованості. Наслідком стало зменшення коефіцієнта поточної ліквідності з 1,79 до 1,48 та зростанням частки короткострокових зобов'язань у валюті балансу з 47,7% до 60,4%. При цьому 8,0% росту частки короткострокових зобов'язань відбулися внаслідок нарахування дивідендів та росту заборгованості по дивідендах на 17,1 млн грн.

ТОВ "БІНАЙС" має високий коефіцієнт покриття процентів, що дозволяє без проблем обслуговувати наявні кредити.

З іншого боку, ТОВ "БІНАЙС" має тривалий період обороту складу та дебіторки, які ще й зросли протягом року на 7 та 10 днів відповідно. Зростання оборотності активів - важливий пріоритет для покращення фінансових показників у 2020 році.

Таблиця 4. Структура Балансу

Стаття балансу	од.вимі- ру	2018	2019
АКТИВИ	%	100.0%	100.0%
Необоротні активи	%	14.8%	10.5%
Оборотні активи	%	85.2%	89.5%
запаси	%	34.2%	34.2%
заборгованість за товари, роботи, п	%	49.0%	54.1%
інша дебіторська заборгованість	%	1.0%	0.5%
грошові кошти та їх еквіваленти	%	0.8%	0.5%
витрати майбутніх періодів	%	0.2%	0.2%
Інші оборотні активи	%	0.0%	0.0%
ПАСИВИ	%	100.0%	100.0%
Власний капітал	%	42.6%	31.3%
Довгострокові зобов'язання	%	9.6%	8.3%
довгострокові кредити банків	%	0.0%	0.0%

облігації	%	9.5%	8.2%
інші довгострокові зобов'язання	%	0.1%	0.1%
Короткострокові зобов'язання	%	47.7%	60.4%
короткострокові кредити банків	%	0.6%	10.3%
заборгованість за товари, роботи, п	%	22.6%	22.7%
заборгованість за розрахунками з у	%	9.8%	17.8%
забезпечення та інші короткостроко	%	14.7%	9.6%

Таблиця 5. Фінансові показники

Фінансові показники	од.вимі ру	2018	2019
Показники ліквідності та фінансової стійкості:			
Коефіцієнт поточної ліквідності	раз	1.79	1.48
Коефіцієнт заборгованості	раз	0.57	0.69
Коефіцієнт покриття процентів	раз	16.14	14.26
Показники ділової активності:			
Оборотність запасів	днів	124.3	131.2
Оборотність дебіторської заборгован	днів	131.5	141.8
Оборотність кредиторської заборгова	днів	98.8	103.3
Фінансовий цикл	днів	157.1	169.7

4. Екологічні аспекти

ТОВ "БІНАЙС" не має шкідливого виробництва, а продукцію, яка з різних причин втратила товарний вигляд реалізує зі значними знижками.

5. Соціальні аспекти та кадрова політика

ТОВ "БІНАЙС" - клієнтоорієнтована компанія, тому персонал - наш найцінніший капітал. Для відділ, продаж постійно діє "школа чемпіонів", в рамках якої фахівці з навчання підвищують обізнаність персоналу з товаром та новинками, а також покращують навички ефективних переговорів та технології продаж. Співробітники складу та служби доставки мають гнучкий графік роботи та забезпечуються спецодягом.

На підприємстві виконуються всі вимоги трудового законодавства та провадяться всі необхідні заходи з охорони праці.

У 2019 році середньооблікова чисельність співробітників становила 130 осіб, а середня заробітна плата склала 223,5 тис. грн/рік на співробітника. Ріст середньої зарплати на співробітника по відношенню до 2018 року склав 34,5%.

6. Перспективи розвитку та ризику діяльності.

Стратегія ТОВ "БІНАЙС" спрямована на розвиток продаж косметики через канал сучасної торгівлі та індивідуальному підходу до кожного з ключових замовників, який передбачає розробку рекомендацій щодо стандартів викладки в магазинах з урахуванням особливостей їх стилю та позиціонування на ринку, забезпечення фірмовим торговим обладнанням та маркетингову підтримку, а також охоплення всіх цінових сегментів.

ТОВ "БІНАЙС" планує і надалі розвивати дистрибуцію косметичних засобів, займаючи лідерські позиції на території України. Ми плануємо подальше завоювання ринку України продукцією ТМ Rimmel завдяки розширенню представленості товарів цього бренду в більшій кількості торгових. За нашими прогнозами, популярність бренду Vivienne Sabo зростає ще більше, особливо серед молодих споживачів. Також в 2020 році очікуються значно більші продажі товарів ТМ Pretty, яку ТОВ "БІНАЙС" почав просувати на ринку України лише у четвертому кварталі 2019 року.

Загалом у 2020 році ми очікуємо зростання продаж на 20-25%, та прогнозуємо, що темпи інфляції заробітних плат та цін на інші ресурси сповільняться, що позитивно вплине на фінансові результати компанії.

Серед основних ризиків діяльності ТОВ "БІНАЙС" - висока концентрація бізнесу, залежність від курсових коливань та імовірність банкрутства ключових покупців.

Керівник



Власенко Сергій Володимирович

Головний бухгалтер

Гревцов Вячеслав Володимирович

BENICE

№ 008/2020

28.02.2020р

*Головне управління
статистики у м. Києві*

ТОВ «БІНАЙС» (код ЄДРПОУ 31403831) просить прийняти «Звіт про управління» за 2019 рік.

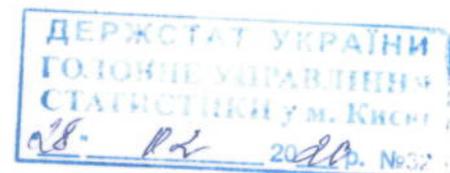
Звіт додається.

З повагою,

Директор ТОВ «БІНАЙС»



Власенко С.В.



ТОВ «БІНАЙС»	«BENICE» LLC
ВУЛ. М. КРАСНОВА, 27. М.КИЇВ, УКРАЇНА, 03115	27 KRASNOVA STR., KYIV, 03115, UKRAINE
ТЕЛ./ФАКС +38 (044) 206-22-90	TEL./FAX +38 (044) 206-22-90
КОД ЄДРПОУ 31403831	EGRPOU CODE 31403831
КОД ПЛАТНИКА ПДВ 314038326578	VAT CODE 314038326578
П/Р 26008524249100 В ПАТ «УкрСиббанк»	A/C, № 26008524249100, PJSC "UKRSIBBANK"
МФО 351005	MFO 351005